

## **VD HAR ORDET**

Första kvartalets resultat uppgick till -198 tkr (-19 tkr) med en omsättning på 65 tkr (0 tkr), vilken i sin helhet härrör från konsultverksamheten som i dagsläget dels innefattar uppdrag inom bolagsstyrning samt dels support i immateriella rättigheter som patent och varumärken. Resultatminskningen beror i första hand på ökade kostnader för avskrivningar av under föregående år förvärvade patent samt personalkostnader. Försäljningen av Implementas produkter CoolHeater<sup>®</sup>, MFG-1000 samt magnetiska peptidnanopartiklar hade vid periodens utgång inte hunnit komma igång ännu. Försäljningen av CoolHeater<sup>®</sup> förväntas börja generera intäkter tidigast under Q2 2011 och MFG-1000 tidigast Q3 2011.



### **Nordisk distribution**

Kontakter med den nordiska distributören BergmanLabora har under perioden resulterat i positiva signaler om fortsatt samarbete. En CoolHeater<sup>®</sup> har därefter skickats till en av BergmanLaboras kunder för extern evaluering, vilken har avlöpt enligt plan. Användarmanual samt marknadsmaterial har färdigställts inför den planerade marknadsintroduktionen av CoolHeater<sup>®</sup>. Ett uppdaterat distributionsavtal är under förhandling. BergmanLabora har även uttryckt ett intresse för att sälja CoolHeater<sup>®</sup> OEM, vilket i praktiken skulle innebära att Implementa tillverkar omrörarna med en ny frontpanel anpassad efter BergmanLaboras önskemål. De kunder som köpt tidigare versioner av CoolHeater<sup>®</sup> kommer att erbjudas att byta ut dessa mot den nya versionen, vilket beräknas ske under Q2 2011.

### **Serieproduktion av CoolHeater<sup>®</sup> pågår**

Produktion av den första 10-serien av CoolHeater<sup>®</sup> har initierats under kvartalet som gått i vår nya facilitet på Brunshögsområdet i Lund. Implementa tillverkar denna första 10-serie in-house, men avser, då större tillverkningsvolymen börjar komma i fråga, därefter att lägga ut produktionen till en extern ISO-certifierad partner.

### **Patentskydd**

Implementas strategi är att så långt det är möjligt skydda sina uppfinningar via patent, varumärken eller mönsterskydd. Förutom skydd ger immateriella rättigheter även möjligheter till försäljning av t ex licenser som kan ge royaltyintäkter. En svensk patentansökan har lämnats in i början av februari av en vidareutveckling av CoolHeater<sup>®</sup>, vilken de under 2010 tillverkade 150 instrumenthöljerna samt tillverkningsprocessen av kylplattformen redan är förberedda för. Vidareutvecklingen innebär att fler användningsområden öppnas för CoolHeater<sup>®</sup> och därmed en utökad kundgrupp och intäkter.

### **Framtiden**

Det är min bedömning att CoolHeater<sup>®</sup> under 2011 kommer att börja generera intäkter genom de försäljningskanaler som håller på att arbetas upp samt att intresse för de magnetismbaserade produkterna hos lämpliga försäljningskanaler kan väckas så att även de kan börja generera intäkter. Jag ser fram emot ett fortsatt aktivt år för Implementa på resan mot ett lönsamt företag med innovativa produkter inom LifeScience- och BioTek-områdena.

Lund i april 2011

Margareta Krook, Tekn. Dr.  
VD Implementa Hebe AB